

第 16 回 つねまさ無料勉強会

| 選ばれる 指導者の

3つのピーミーツ

みんなで学ぼう!現場で使える知識とスキルを









つねまつ とものり

はかまた まさえ

PART ② 関わり方

相手の心を動かすために私たちが実施している事をお伝えします



シナプソロジーアドバンス教育トレーナー

袴田 雅江恒松 伴典

【開催前】担当者に、

- 1. 内容のヒアリング。
- 2. 受講後の参加者の姿。
- 3. 受講後の担当者への反応。

【開催前】参加者に、

- 1. 個別にあいさつと自己紹介。
- ※レスポンスが良くなる!

【開催中】参加者に、

- I. アウトプットを促す(発言・動き)。
- 2. 否定的な言動も承認と感謝。

【開催中】担当者に、

1. エクササイズの時、

参加者に加わってもらう。

※担当者と参加者の絆が高まる!

【開催後】参加者に、

1. 出口で笑顔で

感謝を伝えお見送り。

【開催後】担当者に

- 1. 御礼と『自分の教室テーマ・内容一覧』 を渡す。
 - ※リピートと紹介率アップ!

意識している関わり方 ~ はかまた VER ~

- 1. ありがとう(感謝)を伝える
- 2. その場にいる全員に 挨拶+会話 をする
- 3. 相手の求めているものを聞く(発言or挙手)
- 4. 笑顔で相手を 承認 する
- 5. 積極的にお名前を呼ぶ

意識している関わり方 ~ はかまた VER ~

★ありがとうを伝える 【感謝は5回伝える】

- ① 依頼をいただいた時に② 現場でお会いした時に→ やりとりのメール、会話で 随時「ありがとう」を伝える
- ③ お仕事の終了時に
- 4 帰宅後のメールで
- ⑤ 次回お会いした時に

感謝されて嫌な気持ちに

なる人はいない!



関り方 まとめ ~つね・まさVER~

- 1. 相手の求めているものを自分から聞きにいく
- 2. 笑顔で挨拶
- 3. どんな言動・意見でも相手を承認する
- 4. 感謝を伝える
- 5. 次の仕事につながるものを渡す

(教室テーマ一覧、名刺、チラシ など)